

Der Netzwerk-Guide: So gehören auch Sie dazu!

Harald Katzmaier (FAS.research) verrät in NEWS Tipps, wie Sie den Aufstieg in höchste Kreise schaffen: 1. Zunächst geht es darum, „einzuzahlen“, Vertrauen aufzubauen, sich als wertvolles Mitglied zu erweisen. Sie müssen etwas geben: Was kann ich tun, damit ich für jemanden wertvoll bin? Wie kann ich helfen? Welcher Sache kann ich dienlich sein? 2. Wenn Sie jemanden treffen im Club, auf einem Ball oder beim Fußball: Entwickeln Sie ein Gespür dafür, wann es ums Geschäft geht und wann nicht. Nichts ist peinlicher als Leu-

te, die in der falschen Situation von Dingen reden, die nicht hierhergehören. 3. Nicht den anderen zuquasseln, schon gar nicht dem anderen erzählen, wie toll Sie sind, sondern zuhören: Grundregel – dieselbe Zeit, die Sie reden, dem anderen zuhören, Fragen stellen, sich für den anderen interessieren. Erst wenn Sie wissen, was für den anderen relevant ist, können Sie Nützliches und Wertvolles beitragen. 4. Wenn Sie nach zweimaligem Geben nichts zurückbekommen,

abwarten und niemandem nachlaufen. Jeder verdient eine zweite Chance, etwas zurückzugeben, aber keine dritte. 5. Wer schlecht über jemanden redet, schadet sich selbst. Wir begegnen einander immer zweimal im Leben. Jemanden hinuntermachen ist Zeichen von Schwäche. 6. Es gibt keine Abkürzungen im Leben. Wenn etwas schnell geht, dann deshalb, weil Sie Kredit eingeräumt bekommen haben, den Sie irgendwann auch zurückzahlen müssen.



Harald Katzmaier, Networking-Experte